



Leverandørbazar

Alternativ markedsdialog

10.15

Hvad

Hvordan

11.00

Dialog og læring

11.25



Hvorfor

Læring

Drejebog

Program

Hvad er leverandørbazar?



Hvorfor?

Et alternativ til møder med mange leverandører
Styr på tema og emne
Stille en relevante opgave
Undgå "salgs tale"



Hvordan gjorde vi?



Sammensætning af panel

Request for information (RFI)

Region Sjælland har anvendt skabelonen request for information til annoncering via Tenders Electronic Daily (TED).

”Request for Information” (”RFI”) er en almindelig forretningsproces, der har til formål at indsamle information om forskellige leverandørers formåen. Ved en RFI efterspørger udbyderen information om funktionelle, tekniske og økonomiske forhold til brug for planlægning, strukturering og gennemførelse af udbuddet. RFI har ingen formel sammenhæng

med en udbudsprocedure i henhold til Udbudsdirektivet, og forløbet og resultatet har ingen betydning for det efterfølgende udbud, selvfølgelig bortset den indflydelse, den modtagne information måtte have på et efterfølgende udbuds kravspecifikation og kontraktkrav mv.

Det er frit for en leverandør at besvare en RFI og uden konsekvens for leverandørens adgang til at deltage som tilbudsgiver i et efterfølgende udbud.

Request for information

Kriterier kan være:

- Effektiv drift, arbejdsgange og logistik
- Bæredygtighed – energi og vandforbrug
- Service, vedligehold og rengøring
- Fleksibilitet og funktionalitet

Valg af leverandører

25 minutter til hver leverandør

- 2 minutter til intro
- 15 minutter til pitch
- 8 minutter til spørgsmål
- Tilbud om video pitch

Program for dagen

Video: Leverandøren præsentation



Læring – hvad var godt og skidt?

- Skarp beskrivelse af behov
- Mulighed for spørgsmål på forhånd
- Mulighed for joint venture mellem leverandører
- Styrk tilbagemelding

BOX IT Design ApS

Andreas Havgaard, BOX IT Design ApS
evaluerer leverandorbazar sådan:

- Beskrivelsen af Den lærende enestue og behovet var lidt uklart.
- Det var ikke tydeligt, hvordan bazaren adskiller sig fra udbud.
- Som leverandør savner man viden om panelets sammensætning og feedback fra panelet efter præsentation.
- Konceptet giver mulighed for at mindre leverandører, der typisk er underleverandører i udbud, får mulighed for at præsentere deres løsninger.

Philips Danmark A/S

Frank Bastrup, Philips Danmark A/S,
evaluerer leverandorbazar på følgende måde:

- Leverandørbazaren havde et professionelt setup og formen fungerede godt.
- Det var godt med funktions-tilgangen.
- Som leverandør er man ikke overbebyrdet med dokumentation.
- Vi manglede viden om deltagerne i panelet - hvem taler vi til?
- Det er oplagt at bruge konceptet på mere specifikke områder - fx apopleksi.

Leverandør:

- Annoncering ud over EU-tidende
- Brug for mere tid til refleksion mellem oplæg
- Inddrag totalrådgiver, patienter mv. i panel

Panel:



Nu er det jeres tur – tid til dialog

Hvad virker for jer?

PROJEKT UNIVERSITETSSYGEHUS KØGE

Leverandørbazar

Dialog med markedet før udbud



REGION
Sjælland
-vi er til for dig

REGION
Sjælland
REGION



Drejebog

Og tag et hæfte

facebook

facebook.com/usk2020



Kontakt

Frank Hansen
frth@regionsjaelland.dk
Troels Christensen
trwc@regionsjaelland.dk